



上手な値上げの進め方セミナー

～値上げ後もお客さまに愛されるお店づくり～

参加費
無料

定員
50名

日時

9 / 8 (月)
14:00-16:00

会場

しまなみ交流館
2階 大会議室
(尾道市東御所町10-1)

対象者

飲食店や理・美容業、小売業、サービス業などの実店舗の経営者の方におすすめの内容です。

- ☑ 原材料・人件費高騰にお困りの事業者の方
- ☑ 価格転嫁により収益改善を図りたい事業者の方
- ☑ 販売促進を図りたい事業者の方

講師

田中 聡子氏

(株)ミセラボ 代表取締役
中小企業診断士、一級販売士

<講師プロフィール>

株式会社三越本店及び商品本部を中心に販売、バイイング、ブランディング、商品開発などを17年間経験した後独立。「また来たくなるお店づくり」「ずっと続く事業づくり」をコンセプトにした経営戦略、マーケティング、販売力・接客力強化の支援や研修を行っている。

セミナー
概要

材料高・人手不足に対応するために、価格転嫁は避けて通れません。そのために必要な取組みとは何か、どこから始めればよいのか、などについて、値上げの方法、および値上げ後もファンを維持し続けられる仕組みづくりについて学びます。

- ◆「うちのお店」を再確認
- ◆私の「ふだん」からヒントを探そう
- ◆上手な値上げのすすめ方
- ◆値上げ後も「ずっと」愛されるお店であり続けるために

申込方法 WEBもしくはFAXにてお申込みください。

① WEBでのお申込み URLまたは2次元バーコードからお申込みください。

https://direct.jfc.go.jp/w112_SeminarApply?id=d2ab76fd-d815-4091-a00f-a0484b7d6e41

② FAXでのお申込み 参加申込書をご記入の上、下記の番号まで送信してください。

FAX : 0848-22-7004

※番号のお間違いにご注意ください。



開催日 9月8日(月)

申込締切 9月3日(水)

「上手な値上げの進め方」セミナー参加申込書

申込日 年 月 日

(ふりがな) ご氏名				性別	男・女
	生年月日：大・昭・平 年 月 日				
(ふりがな) 会社名・屋号					
ご住所 (営業所)	〒			業種	
お電話	(営業所)	-	-	創業年月	年 月
	(携帯)	-	-		

※定員になり次第、お申込みを締め切らせていただきます。定員を超えた場合は、お電話でご連絡を差し上げます。当方から連絡がない場合、申込受付は完了しておりますので、直接会場までご来場ください。

※記入いただいた情報については、日本公庫並びにセミナーを主催、共催、協力、協賛及び後援する各機関（以下「セミナー主催機関等」といいます。）において、次の目的のために利用いたします。お客さまは、日本公庫がセミナー主催機関等に対して次の目的のために当該情報を提供することについて、あらかじめ承諾するものとします。

①本セミナーの実施、運営 ②アンケート実施等による調査・研究及び参考情報の提供 ③融資制度等のご案内のためのダイレクトメールの発送等（任意）

【③の利用目的につきましては、任意です。同意されない方は、次の口に✓をつけてください。】

日本公庫が③の利用目的で利用することに同意しません。

<プログラム>

1. 開会挨拶 (14:00~14:05)
2. 基調講演 (14:05~15:35)
「上手な値上げの進め方セミナー」
3. 質疑応答 (15:35~15:45)
4. 支援制度のご案内 (15:45~16:00)

<セミナー会場のご案内>

1. 会場：しまなみ交流館 2階 大会議室
2. 住所：尾道市東御所町10-1

※お車でお越しの方は、セミナー受講者用の駐車場はご用意しておりませんので、近隣の有料駐車場をご利用ください。

セミナーに関する
お問い合わせ

日本政策金融公庫 尾道支店(担当:白砂)
TEL:0848-22-6111 FAX:0848-22-7004